

Pautas de consignación

PAUTAS DE CONSIGNACION

En los siguientes puntos detallamos los términos y condiciones para proveedores de Ronda. Al clicar en la casilla de verificación del formulario de vendedor, éste acepta las pautas que se detallan a continuación:

Proceso

Ronda coordina con el proveedor el retiro de la mercadería. El costo del retiro lo asume Ronda (a menos que se acuerde lo contrario con el proveedor) y lo hace a través de la empresa de cadetería que crea conveniente.

En caso de preferirlo, el proveedor puede entregar la mercadería en la oficina de Ronda en Carrasco con previa coordinación.

Una vez que Ronda recibe la mercadería, revisa y selecciona los artículos para la venta. Ronda acepta 15 o más artículos que cumplan con los requisitos de selección que se le detallan al vendedor en la primera comunicación con éste. En un plazo no mayor a 20 días, Ronda le envía al proveedor por mail un remito con los artículos aceptados para la venta y su cotización. En caso de haber artículos que no se aceptan para la venta, se le notifica al proveedor y éste decide si quiere:

1. La devolución a domicilio. Esto tiene un costo de \$150 que se le descuentan al proveedor de sus ventas futuras.
2. Pasar a retirar los artículos por la oficina de Ronda en Carrasco con previa coordinación en un plazo no mayor a 7 días. Por temas de espacio en el depósito, si se excede este plazo de días Ronda se lo enviará a domicilio.
3. Ronda lo manda a donación.

En un plazo no mayor a 20 días, Ronda publicará los artículos para la venta en la web www.ronda.com.uy

Precio

Una vez que Ronda recibe los artículos para vender, fijará el valor del precio de venta y se lo comunicará al vendedor por mail. Se recomienda dar un vistazo general a los precios existentes de la web para tener una referencia. Del precio público, Ronda le pagará al proveedor un 40% en indumentaria, juguetes y accesorios y un 60% en artículos especiales (coches, cunas, babycalls, sillas de auto).

Si el vendedor no está de acuerdo con alguno de los precios fijados, lo debe expresar al momento de recibir el remito para ver de acordar un nuevo precio. En caso de no recibir

respuesta el remito se da por validado. Cuando los productos ya están listos para ser publicados en la web, Ronda le envía un remito al cliente con el detalle de lo entregado y los precios de venta. Por esto es importante que el proveedor comunique cualquier objeción al momento de recibir el remito.

Ronda tiene el derecho de aplicar descuentos sobre el precio final de venta de los artículos cuando lo considere pertinente. Dichas modificaciones del precio final serán asumidas en partes iguales entre Ronda y el proveedor.

Pagos

El cobro de las ventas se realiza a partir del día 10 hasta el último día del mes y se pagarán los artículos vendidos del mes anterior. En caso de tener dinero para cobrar, el vendedor recibirá un mail con el detalle de los artículos vendidos. En caso de no tener ventas para cobrar, no se le enviará notificación alguna. En caso que el monto a cobrar sea menor a \$300 se acumulará para el mes siguiente.

Retiro de mercadería por voluntad del vendedor

En caso de que el proveedor quiera retirar los artículos que ya fueron seleccionados, aceptados, cotizados y publicados en la web, éste lo debe notificar por mail o whatsapp. Ronda se compromete a dicha devolución en un plazo no mayor a 15 días a partir de la notificación. El servicio de devolución en estos casos tiene un costo para el proveedor del 10% sobre el valor de venta del artículo. Este costo se debe a que Ronda ya incurrió en gastos administrativos y operativos para la publicación de esos artículos.

Devolución de mercadería por voluntad de Ronda

Ronda podrá en cualquier momento devolverle el total o parte de la mercadería al proveedor notificándolo por mail o teléfono.